

The Ambassador of Premium Brands

Charton
Hobbs

L'ambassadeur des grandes marques

Charton Hobbs Inc. recherche un Représentant

Montréal Bars & Restaurants

Charton Hobbs Inc. est une entreprise nationale réputée et bien établie dans l'industrie des vins et spiritueux. Nous représentons des marques de luxe, notamment les produits de Moët Hennessy.

Nous recherchons un candidat qualifié pour les comptes clés de restaurants et de boîtes de nuit de Montréal. Le représentant devra visiter régulièrement les meilleurs restaurants, bars, lounges et boîtes de nuit de la métropole. Il a pour principale tâche d'augmenter la part de marché du portefeuille de marques de Charton Hobbs, l'accent étant mis sur les vins, les champagnes et les spiritueux ultra premiums.

Le candidat doit avoir un excellent parcours dans sa carrière de représentant. La connaissance des vins et des spiritueux de prestige, de même que l'enthousiasme à l'égard de ces derniers, est essentielle. La connaissance du secteur de la restauration et de l'alimentation, y compris des vins, ainsi qu'une expérience dans la gestion de comptes clés et dans la planification d'événements spéciaux constituent des atouts. Le représentant doit aussi être au fait des occasions d'acquisition de nouveaux comptes dans un marché en constante évolution. Le poste exige parfois de travailler la nuit (visites de comptes et événements).

Parmi les autres responsabilités figurent l'organisation d'événements auprès de comptes clients de prestige et la participation à la plupart des événements commerciaux (soirs et fins de semaine). Ce poste offre l'occasion de gérer un portefeuille prestigieux, et de rencontrer des sommeliers et des gérants de bars dans un marché branché.

Les candidats potentiels doivent avoir une passion pour l'industrie des vins et spiritueux en plus de faire preuve d'un esprit compétitif désirant apprendre et se réaliser. Les candidats doivent avoir un passeport et un permis de conduire valides.

Une préférence sera accordée aux candidats qui possèdent une expérience dans l'industrie et à ceux qui ont les aptitudes suivantes:

- Forte aptitude pour conclure des ventes.
- Communication orale et écrite efficaces.
- Bilinguisme (français et anglais).
- Présentation professionnelle et compétences reconnues dans la vente persuasive.
- Leadership et capacité d'influencer des comptes majeurs.
- Capacité d'analyser les statistiques pour cibler des ventes.
- Capacité d'établir et d'exécuter des normes élevées de performance.
- Grand sens de l'organisation et de la planification, et capacité à respecter des délais serrés.
- Forte collaboration au travail d'équipe.
- Connaissances théoriques et pratiques sur les vins.
- Baccalauréat ou autre expérience pertinente dans l'industrie.

Salaire de base avec possibilité de bonus, allocation pour voiture ainsi qu'avantages sociaux. Les frais liés au travail sont également couverts.

Veillez faire parvenir une **lettre de présentation et votre curriculum vitae** montrant votre passion pour l'industrie des vins et spiritueux à : job1018@chartonhobbs.com