



## **Sélect Vins Ltée est à la recherche d'un(e) Représentant(e) des ventes – Rive-Nord – SAQ et Restauration**

Fondée en 1982, Sélect Vins est une des principales agences privées de Vins et Spiritueux au Canada. Nous représentons des marques de renom tel que Laroche, Jean Jean, Rigal, Antoine Moueix, Sébastiani, Pepperwood, Vina Carmen, Faustino, Domaines Barons de Rothschild (Lafite).

### **Sommaire du poste :**

Sous la responsabilité de la Directrice des ventes, le candidat devra assurer le développement des ventes autant avec la SAQ qu'avec une clientèle licenciée. Nous recherchons d'abord et avant tout, un représentant motivé, passionné, compétitif et ayant le désir de se réaliser dans une entreprise en pleine expansion.

### **Principales responsabilités :**

- Développer et maintenir de bonnes relations d'affaires avec ses partenaires principaux.
- Assurer la représentativité de l'ensemble des produits (SAQ et Importation privée) de Sélect Vins et Sélect Vins ADVINI.
- Répondre aux objectifs de ventes de façon hebdomadaire.
- Participer à différents événements tel que Salons ou autres événements viticoles (soir/week-end).
- Analyser ses ventes et ses parts de marché de façon régulière.
- Développer des stratégies afin d'atteindre ses objectifs.
- Rédiger différents documents sur une base hebdomadaire.
- Être à l'affût des différentes activités sur son territoire.
- Négocier des ententes avec les différents partenaires.
- Gérer de façon rigoureuse ses budgets alloués.
- S'assurer de la croissance de ses ventes en tout temps.
- Conclure des ventes sur une base journalière.
- Planifier et maximiser ses visites.
- Capacité à travailler sous pression.

### **Compétences et qualités recherchées :**

- Créatif, motivé et axé sur les résultats.
- Autonome, responsable et très organisé.
- Fait preuve d'un très grand sens de l'initiative.
- Disponible et réceptif aux changements.
- Très bon sens de l'analyse.
- Stratégique et rigoureux.
- Curieux, passionné et proactif.
- Doit être persuasif.
- Assidue et sens du détail.
- Très bon esprit d'équipe.

**Formation/Expérience de travail :**

- Diplôme d'études collégiales ou équivalent (diplôme universitaire un atout).
- Minimum de 2 à 3 ans d'expérience dans la vente (industrie des Vins et Spiritueux un atout).
- Maîtrise de la Suite Office, Outlook.
- Bonne base dans la connaissance des vins (formation SWE requise et fournie par l'entreprise).
- Bilinguisme (français et anglais).
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide.

**Conditions :**

- Poste permanent.
- Rémunération concurrentielle selon l'expérience.
- Allocation de voiture ainsi qu'avantages sociaux.

Seules les personnes retenues pour entrevue seront contactées. Merci de faire parvenir votre curriculum vitae à Hélène Arsenault ([arsenault@selectwines.ca](mailto:arsenault@selectwines.ca)) au plus tard le vendredi 29 Avril prochain.

Au plaisir de vous lire!

Hélène