



**L'Agence BELLA VITA GRANDS CRUS est à la recherche  
d'un Responsable du Développement commercial SAQ**

L'agence est spécialisée dans les produits premium / hauts de gamme avec un profil très spiritueux.

Poste à temps plein pour la région Grand Montréal, Laurentides, Estrie.

Poste à combler à partir du 13 juin 2016.

**Principales responsabilités :**

- Suivi du portefeuille produits SAQ (gestion des stocks & suivi des ventes)
- Représentation auprès des succursales SAQ
- Développement de support de communication (fiche produit, bannière...)
- Assurer la promotion des produits (Promopunch, journalistes, événements divers, commandites...)
- Connaissance des plateformes SAQ & LCBO (Infocom, SAQ b2b, Doing Business with LCBO...)
- Facturation commissions de vente (SAQ, IP, dépenses)
- Avoir une connaissance du système licencié
- Suivi du site internet Bella Vita Grands Crus et son contenu

**Compétences et Qualités recherchées :**

- Minimum de 2 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la représentation de vins et spiritueux
- Bien connaître l'univers de la SAQ
- Faire preuve de leadership, de professionnalisme et de sens du détail
- Autonomie, grande capacité à organiser son temps, travail en équipe
- Faire preuve de polyvalence
- BAC en commerce, administration ou marketing un atout
- Bilinguisme un atout
- Connaissance de Microsoft Office (Outlook, Word, Excel ...)
- Détenir un permis de conduire valide

**Merci de faire parvenir votre candidature à: [marion@bellavitagrands crus.com](mailto:marion@bellavitagrands crus.com).**

***Seules les personnes convoquées en entrevue recevront une réponse suite au dépôt de leur candidature.***