



LCC VINS ET SPIRITUEUX

**LCC vins et spiritueux est à la recherche d'un(e)  
Représentant(e) des ventes chez les licenciés – Territoire du Grand Montréal**

LCC vins et spiritueux, une agence de représentation de vins et spiritueux fondée en 1985, est présentement à la recherche d'un représentant(e) des ventes à temps plein. Sous la supervision de la VP ventes, le titulaire de ce poste aura comme principales responsabilités de représenter toute la gamme des spiritueux et des vins auprès des bars, restaurants et hôtels sur le territoire.

**Responsabilités :**

- Visiter les établissements licenciés afin de promouvoir et d'assurer le placement des produits, selon des objectifs pré-établis.
- Assurer la présence et la visibilité des produits de notre portfolio dans tous les clients licenciés.
- Gérer les promotions impliquant la présence/participation de LCC ou d'une marque représentée par l'agence.
- Travailler en étroite collaboration avec la VP des ventes à appliquer les stratégies de marketing afin d'atteindre les résultats ciblés.
- Offrir un suivi après-vente auprès des clients actuels.
- Développer et identifier de nouvelles opportunités d'affaires.
- Évaluer les attentes et la satisfaction des clients.
- Participer aux différentes réunions de ventes de l'équipe.
- Organiser et participer aux différents événements promotionnels.
- Fournir différents rapports de suivi (rapports de visites, rapports de dépenses).
- Toutes autres tâches connexes.

**Exigences :**

- Minimum d'un DEC en administration option marketing ou tout autre domaine connexe. Diplôme d'étude universitaire un atout.
- 2 années d'expérience dans un poste de même nature
- Réseau de contacts dans l'industrie (atout)
- Connaissance des outils informatiques Microsoft Office / Mac (atout)
- Attestation en sommellerie et œnologie (atout)
- Bilinguisme (français et anglais)
- Connaissance dans le domaine de la vente
- Connaissance des vins et dégustation
- Connaissance du réseau SAQ
- Posséder un permis de conduire valide et une automobile

**Qualités recherchées :**

- Autonome, fiable, orienté ventes et résultats, efficace et productif
- Capable de travailler sous pression
- Orienté vers le service client
- Habille communicateur, habileté interpersonnelle
- Enthousiaste, dynamique, motivé et passionné
- Capacité de travailler en équipe
- Excellent sens de l'organisation
- Belle personnalité et belle présentation

**Date limite de réception des candidatures : 30 septembre 2016**

Veillez envoyer votre curriculum vitae accompagné de votre lettre de présentation à l'adresse suivante : [emploi@lccvins.com](mailto:emploi@lccvins.com)

Nous tenons à remercier toutes les personnes qui manifesteront leur intérêt pour ce poste.

Seules les personnes convoquées en entrevue seront contactées. Aucun accusé de réception ne sera envoyé.