

Réseau International Global, une agence de vins et Portos au Québec depuis 1999. Le succès de la compagnie c'est la compétence, l'expérience et les connaissances de ses employés. Nos priorités sont l'efficacité et la réussite dans ce que nous entreprenons, combiné avec la qualité de nos produits.

Nous sommes à la recherche d'un(e) **DIRECTEUR(TRICE) DE TERRITOIRE** pour Montréal Centre

(Montréal Centre-Ville, Montréal Centre-Est et Montréal Sud-Ouest)

DIRECTEUR(TRICE) DE TERRITOIRE

SOUS LA DIRECTION DU DIRECTEUR DES VENTES:

Vous aurez à :

- Gérer votre territoire, sa croissance ainsi que la clientèle déjà établie.
- Avoir de grandes habiletés en prospection.
- Orienter vers les résultats, faire preuve d'initiative, afin d'offrir un excellent service.
- Développer la distribution des vins dans les succursales de la SAQ de son territoire.
- Développer les ventes dans la restauration (65 % de votre planification hebdomadaire)
- Atteindre les objectifs des nombre et de fréquence des visites.

EXIGENCES:

 De 2 à 5 ans d'expérience dans la représentation de produits de consommation (milieu du vin, un atout ou domaine connexe).

- Expérience pertinente dans la vente et posséder des habilités reconnues.
- Certificat en ventes et marketing ou toute autre expérience connexe.

COMPÉTENCES:

- Connaissance des logiciels de Suite Office (Excel, Word, etc.).
- Excellente connaissance des vins (sommellerie un atout).
- Bonne connaissance du marché de la SAQ (un atout).
- La connaissance du milieu de l'hôtellerie et de la restauration constitue un atout.

CONDITIONS OFFERTES:

- 1. Poste permanent à temps plein;
- 2. Rémunération selon l'expérience;
- 3. Salaire très compétitif et bonis;
- 4. Avantages sociaux (Assurance groupe).
- 5. Poste libre dès maintenant.

Merci d'envoyer votre profil de candidature à info@globalinc.ca.

Seules les personnes sélectionnées seront contactées.