



Directeur(trice) des ventes

Lieu de travail : Région de Montréal

Date de début : janvier 2017

Rémunération concurrentielle selon expérience

Dans ce texte, le masculin englobe les deux genres et est utilisé simplement pour alléger le texte. Les candidates sont les bienvenues.

Fondé en 1996, **réZin** est un joueur important sur le marché québécois des agences en vins et spiritueux. réZin est reconnu comme une agence offrant une gamme de produits uniques, issus des meilleurs domaines, faisant la promotion du terroir et du respect de la vigne et de ses fruits. Le candidat se joindra à une équipe enthousiaste et professionnelle.

Le poste

Se rapportant à la direction, le **Directeur des ventes** est responsable de concevoir et de mettre en œuvre les stratégies permettant d'atteindre les objectifs de ventes de l'entreprise. Il gère et favorise le développement de l'équipe de vente et veille au déroulement optimal des opérations de manière à satisfaire la clientèle et à mobiliser les employés.

Le Directeur est à l'affût des tendances du marché, l'activité concurrentielle et les stratégies de promotion. Il supervise les efforts de vente en surveillant les indicateurs de performance. Il maximise l'impact du budget promotionnel alloué.

Il travaille en étroite collaboration avec la direction dans l'élaboration des processus et stratégies de vente.

Les exigences

- 5 années d'expérience en vente et en gestion d'équipe de ventes dans le réseau de commercialisation des vins au Québec.
- Grande maîtrise des techniques de vente
- Excellentes aptitudes de communication, tant à l'écrit qu'à l'oral, en français et en anglais, et une facilité à transmettre ses connaissances.
- Connaissance des vins, spiritueux, de l'art de la dégustation et des accords mets-vins.
- Maîtrise des fonctionnalités avancées des logiciels de la suite Office, principalement Excel
- Esprit stratégique
- Esprit d'équipe

Envoyez votre candidature à recrutement@rezin.com et spécifiez le poste «**Directeur des ventes**».

Merci à tous les postulants, seulement les candidats retenus seront contactés.

Représentant(e) aux ventes

Territoire: Ouest de l'Île et centre-ville de Montréal

Date de début: janvier 2017

Rémunération concurrentielle selon expérience

Dans ce texte, le masculin englobe les deux genres et est utilisé simplement pour alléger le texte. Les candidates sont les bienvenues.

Fondé en 1996, **réZin** est un joueur important sur le marché québécois des agences en vins et spiritueux. réZin est reconnu comme une agence offrant une gamme de produits uniques, issus des meilleurs domaines, faisant la promotion du terroir et du respect de la vigne et de ses fruits. Le candidat se joindra à une équipe enthousiaste et professionnelle.

Le poste

Se rapportant au Directeur des ventes, le **Représentant aux ventes** sera responsable de la promotion et la vente des produits du catalogue réZin sur son territoire. Le travail se fait principalement en succursales SAQ et chez les établissements licenciés du territoire.

Le Représentant doit atteindre, ou dépasser, les objectifs de ventes de son territoire en appliquant les stratégies communiquées par le Directeur des ventes. Ce faisant, il doit respecter et gérer le budget promotionnel qui lui est attribué. Il maintient les liens d'affaires existants et assure le développement d'une nouvelle clientèle. Il accompagne les clients dans le choix des produits.

Occasionnellement, le Représentant doit participer aux réunions de l'équipe de vente et aux événements promotionnels de l'agence.

Les exigences

- Un minimum de deux années d'expérience en ventes en vins et spiritueux dans le réseau de la SAQ.
- Connaissance des vins, spiritueux, de l'art de la dégustation et des accords mets-vins (Diplôme de sommellerie est un atout).
- Aptitudes marquées pour la vente, le développement des affaires et le service à la clientèle.
- Excellentes aptitudes de communication, tant à l'écrit qu'à l'oral, en français et en anglais, et une facilité à transmettre ses connaissances.
- Capacité à travailler en équipe.
- Capacité à gérer les priorités, être organisé et de bien fonctionner dans un environnement exigeant où le rythme est rapide.
- Un permis de conduire valide et un véhicule.

Envoyez votre candidature à recrutement@rezin.com et spécifiez le poste «**Représentant aux ventes**».

Merci à tous les postulants, seulement les candidats retenus seront contactés.