



Représentant(e) aux ventes

Territoire : Île de Montréal

Entrée en poste : **Début 2017**

Rémunération concurrentielle selon expérience

Le poste

Un(e) représentant(e) aux ventes, qui sera responsable de la promotion et de la vente des produits de **La QV** auprès des établissements licenciés du Grand Montréal.

Le représentant doit atteindre, ou dépasser, les objectifs de ventes de son territoire en appliquant les stratégies communiquées par la direction. Ce faisant, il doit maintenir les liens d'affaires existants et assurer le développement d'une nouvelle clientèle.

Le représentant doit également participer aux événements promotionnels de l'agence. Il doit donc être disponible de jour et occasionnellement de soir et certaines fins de semaine (Salon des vins, soirées thématiques).

C'est un poste temps plein.

Les exigences

- Un minimum de deux années d'expérience en ventes en vins et spiritueux.
- Connaissance des vins, spiritueux et des accords mets-vins. (Diplôme de sommellerie est un atout.).

- Aptitudes marquées pour la vente, le développement des affaires et le service à la clientèle.
- Excellentes aptitudes de communication, tant à l'écrit qu'à l'oral, en français et en anglais.
- Capacité à travailler en équipe.
- Capacité à gérer les priorités et de bien fonctionner sous pression.
- Grand sens de l'organisation.
- Enthousiaste, dynamique, motivé et passionné.
- Un permis de conduire valide et un véhicule.

L'agence

La QV, créée en 2007, représente aujourd'hui plus de 100 producteurs suite au rachat de l'agence Insolite Importation cette année. Notre priorité est de travailler des vins droits et nets, qui sortent parfois des sentiers battus mais tout en demeurant accessibles.

Envoyez votre candidature à info@laqv.ca en spécifiant le poste « **Représentant(e) aux ventes** ».

* Merci à tous les postulants, seulement les candidats retenus seront contactés.*