



**Sélect Vins ltée et Sélect Vins AdVini inc. sont à la recherche d'un(e)  
Représentant(e) des ventes – Montréal, Montréal Ouest de l'Île  
SAQ et Restauration**

Fondée en 1982, Sélect Vins est une agence vinicole pancanadienne. Installée au Québec depuis 2001, nous représentons des marques de renom telles que Sébastiani, Pepperwood, Viña Carmen, Grupo Faustino, ainsi que Domaines Barons de Rothschild (Lafite).

Créée en 2015, Sélect Vins AdVini se dédie aux maisons du groupe AdVini parmi lesquelles on retrouve le Domaine Laroche, les Vignobles Jeanjean, Rigal, Antoine Moueix propriétés, Maison Champy de Bourgogne, ainsi que Le Bonheur en Afrique du Sud.

**Sommaire du poste**

Sous la responsabilité de la Directrice des ventes, le candidat devra assurer le développement des ventes autant avec la SAQ qu'avec une clientèle licenciée. Nous recherchons d'abord et avant tout un représentant motivé, passionné, compétitif et ayant le désir de se réaliser dans une entreprise en pleine expansion.

**Principales responsabilités**

- Développer et maintenir de bonnes relations d'affaires avec ses partenaires principaux.
- Assurer la représentativité de l'ensemble des produits (SAQ et Importation privée) de Sélect Vins et Sélect Vins AdVini.
- Répondre aux objectifs de ventes de façon hebdomadaire.

- Participer à différents évènements tel que Salons ou autres évènements viticoles (soir/week-end).
- Analyser ses ventes et ses parts de marché de façon régulière.
- Développer des stratégies afin d'atteindre ses objectifs.
- Rédiger différents documents sur une base hebdomadaire.
- Être à l'affût des différentes activités sur son territoire.
- Négocier des ententes avec les différents partenaires.
- Gérer de façon rigoureuse ses budgets alloués.
- S'assurer de la croissance de ses ventes en tout temps.
- Conclure des ventes sur une base journalière.
- Planifier et maximiser ses visites.
- Capacité à travailler sous pression.

### **Compétences et qualités recherchées**

- Créatif, motivé et axé sur les résultats.
- Autonome, responsable et très organisé.
- Fait preuve d'un très grand sens de l'initiative.
- Disponible et réceptif aux changements.
- Très bon sens de l'analyse.
- Stratégique et rigoureux.
- Curieux, passionné et proactif.
- Doit être persuasif.
- Assidu et sens du détail.
- Très bon esprit d'équipe.

### **Formation/Expérience de travail**

- Diplôme d'études collégiales ou équivalent (diplôme universitaire un atout).
- Minimum de 2 à 3 ans d'expérience dans la vente (industrie des Vins et Spiritueux un atout).
- Maîtrise de la Suite Office, Outlook.
- Bonne base dans la connaissance des vins (formation SWE requise et fournie par l'entreprise).
- Bilinguisme (français et anglais).
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide.

## **Conditions**

- Poste permanent.
- Rémunération concurrentielle selon l'expérience.
- Allocation de voiture ainsi qu'avantages sociaux.

**Seules les personnes retenues pour entrevue seront contactées. Merci de faire parvenir votre curriculum vitae à Hélène Arsenault ([arsenault@selectwines.ca](mailto:arsenault@selectwines.ca)) au plus tard le vendredi 10 février prochain.**