



Versay est à la recherche d'un(e) Représentant(e) des Ventes

MISSION DU POSTE

Le **Représentant des ventes** veillera à l'acquisition et à la rétention de la clientèle du secteur de la restauration et éventuellement de la SAQ et assurera un service efficace avant et après l'obtention du contrat, auprès des clients et des clients potentiels.

PRINCIPALES RESPONSABILITÉS

Sommaire des fonctions

- Développer et augmenter le nombre de comptes clients
- Entretenir les relations avec les clients actuels, par les moyens suivants :
- Veiller aux bonnes relations avec la clientèle existante et développer d'autres opportunités avec celle-ci (augmenter la consommation moyenne)
- Mettre en œuvre les lignes directrices et politiques de l'entreprise et en assurer le respect
- Produire des rapports hebdomadaires et mensuels sur les ventes et les indicateurs de performance clés
- Répondre aux objectifs de ventes de façon hebdomadaire
- Travailler en étroite collaboration avec la Directrice des Ventes
- Convertir avec succès les clients en ambassadeurs du Groupe Versay

EXIGENCES DU POSTE

Formation et Expérience

- Au moins deux ans d'expérience comme représentant des ventes dans le domaine des vins et des spiritueux (un atout)
- Formation en sommellerie (un atout)
- Scolarité de niveau collégiale ou équivalence en expériences pertinentes
- Permis de conduire exigé

Aptitudes, compétences et qualités

- Planifier et maximiser ses visites
- Capacité à travailler sous pression
- Ouverture d'esprit et capacité à revoir les priorités
- Compétences en négociation et aptitude à conclure ses ventes
- 70% du temps en développement des affaires
- Aptitudes pour la communication et les relations interpersonnelles
- Travail d'équipe
- Sens des affaires et souci de la clientèle
- Participer aux évènements promotionnels (disponible les soirs et weekends lorsque requis)
- Bilingue en français et anglais

Bénéfices

- Salaire compétitif
- Joindre une équipe jeune et dynamique
- Environnement en pleine croissance favorisant le développement des compétences
- Joindre l'équipe de Versay c'est joindre une culture de rendement élevé où il vous sera possible d'évoluer !

Envoyez votre cv par courriel à l'adresse cgagne@versay.ca à l'attention de **Catherine**

Gagné, Directrice des ventes.

* Nous remercions à l'avance tous les candidats. Toutefois, seuls ceux qui auront été retenus pour une entrevue seront contactés.