



01-3 présente

# E-EXPANSION

EXPANSION | INTERNATIONALE | ENTREPRISES

# CONFÉRENCES



# RENCONTRES

*PROPULSEZ VOS VENTES À L'INTERNATIONAL*

20 JUIN 2017 | LE 1000



# QUELQUES MOTS

**1 journée** entièrement dédiée au développement commercial international en utilisant les **NOUVEAUX OUTILS NUMÉRIQUES**.

À l'honneur, **RÉSEAUTAGE INTERNATIONAL – RENCONTREZ 30 PAYS** et **FORMATIONS NUMÉRIQUES** intensives.

**+ de partenaires, + de ventes, + de business !**

Découvrez en conférences les **STRATÉGIES** indispensables aux décideurs d'entreprises.

**NE MANQUEZ PAS**  
**L'ÉVÉNEMENT CLÉ POUR VOTRE**  
**EXPANSION**  
**INTERNATIONALE**



# 7 BONNES RAISONS DE PARTICIPER

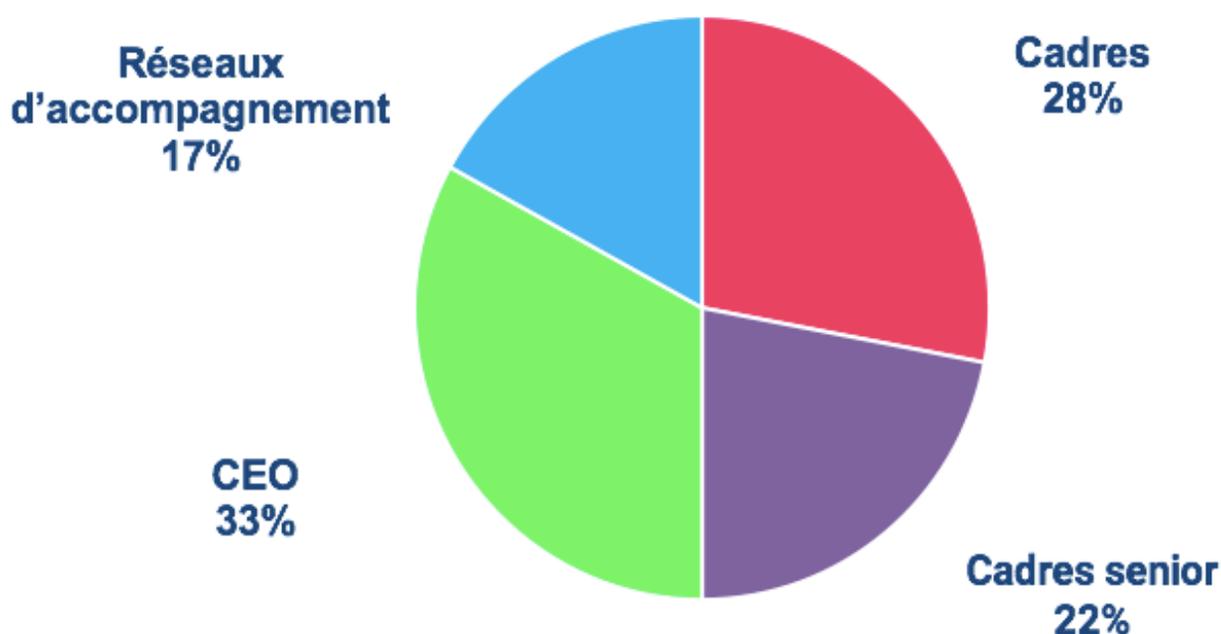
- 1. Propulsez vos ventes internationales en mode TGV.**  
Découvrez de nouvelles stratégies et des outils innovateurs.
- 2. Prenez le virage du numérique.**  
Identifier de nouveaux marchés internationaux.
- 3. Pensez autrement.**  
Innover dans vos processus de développement international.
- 4. Découvrez les incontournables du E-marketing international.**  
Tirez parti de l'opportunité du digital... levier de croissance.
- 5. Identifiez vos opportunités internationales.**  
Optez pour la vigie web.
- 6. Développez de nouvelles alliances stratégiques.**  
De nombreux réseaux d'accompagnements sont sur place.
- 7. Diversifiez vos moyens de paiements.**  
Découvrez les nouvelles monnaies électroniques.





# QUI PARTICIPE ?

1. PROFESSIONNELS DU DÉVELOPPEMENT ECONOMIQUE INTERNATIONAL
2. ENTREPRISES RÉALISANT DU DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL
3. NOUVELLES ENTREPRISES À L'INTERNATIONAL
4. RÉSEAUX D'ACCOMPAGNEMENTS



**PROPULSEZ  
VOS RÉSEAUX  
INTERNATIONAUX**



# PROPULSEZ VOS VENTES & RÉSEAUX INTERNATIONAUX

PENSEZ AUTREMENT | PRENEZ LE VIRAGE NUMÉRIQUE

## E-EXPANSION C'EST :

UNE JOURNÉE DE RENCONTRES & FORMATIONS, D'OPPORTUNITÉS INTERNATIONALES SUR LE THÈME DES NOUVELLES SOLUTIONS NUMÉRIQUES.



**3 CLÉS DE RÉUSSITE** POUR ASSURER VOTRE SUCCÈS !



UN **CONTENU DE QUALITÉ** QUI VOUS DONNE DES RÉPONSES !



DES **OPPORTUNITÉS** INTERNATIONALES.



UNE **EXPERTISE** MONDIALE.

## SI:

Vous souhaitez **prendre le virage à l'international** ?

Vous cherchez des **partenaires**, des **opportunités** et des **nouveaux marchés** ?

Vous voulez augmenter **vos ventes internationales** ?

Vous aimeriez financer **votre expansion internationale** ?

Vous désirez créer des **filiales internationales** ?

## ALORS:

Pensez autrement **l'écosystème numérique**.

Pensez autrement **vos moyens de paiements numériques**.

Pensez autrement l'utilisation de **vos ressources humaines à l'international**.

Pensez autrement **vos réseaux d'accompagnement**.



# POURQUOI PARTICIPER ?

# E-EXPANSION:

## DES NOUVEAUX OUTILS & STRATÉGIES POUR PROPULSER VOS VENTES INTERNATIONALES !



# PROGRAMME 2017





## Jean-François Leduc,

*The PNR, co-fondateurs :  
Nectarios Economakis, ex-directeur Google  
Canada (10 ans) + Jean-François Leduc, ex-  
directeur Yahoo*

*PENSEZ AUTREMENT: Le modèle de stratégie  
d'entreprise est brisé. Pourquoi et comment le rendre  
agile.*

&

*THINK DIFFERENTLY: Mergers and acquisitions in the  
digital industry. Maximize the probabilities of your exit.*

**PNR (Point de non Retour) a été créé pour aider les entreprises à remodeler leur ADN en alignant leur stratégie corporative et leur stratégie numérique afin de maximiser leurs revenus et profits. PNR utilise les synergies entre les grandes entreprises et les PME numériques comme levier de valeur. L'entreprise mise sur le modèle de l'agilité des startups afin de l'appliquer au fonctionnement de grandes organisations.**

Jean-François est entrepreneur, gestionnaire, avocat et investisseur Angés Québec. Chez Yahoo! Canada, il a dirigé le développement des affaires de l'entreprise à travers le Québec. Aujourd'hui, il se concentre sur les compagnies de technologie à croissance rapide axées sur la gestion de conseil, les fusions et acquisitions, les ventes et la recherche de cadres.



## Maud-Andrée Lefebvre

Directrice Asie Pacifique, ministère des  
Relations internationales et de la Francophonie  
Gouvernement du Québec.

*PENSEZ AUTREMENT: Utilisez le réseau des  
représentations à l'étranger du ministère des  
Relations internationales et de la Francophonie.*

La mission du Ministère est de promouvoir et défendre les intérêts du Québec sur le plan international, en s'assurant du respect de ses compétences et de la cohérence de l'action gouvernementale. Par ses représentations à l'étranger, il offre aux entreprises, aux créateurs, aux chercheurs et aux institutions québécoises des services, des conseils et des activités adaptés aux caractéristiques des divers pays de son réseau.

*Clin d'œil :* L'Asie à votre portée ! Découvrez les opportunités d'affaires en Asie, apprenez à utiliser le bon réseau pour les saisir !



## Frantz Cator

*Directeur général Communi-cator*

*PENSEZ AUTREMENT: Le Web marketing international.*

**Communi-cator est une agence marketing web montréalaise qui supporte les entreprises vers l'atteinte de leurs objectifs promotionnelles, en simplifiant leur marketing en ligne.**

Les réseaux sociaux, les nouvelles technologies, le besoin d'être en constant déplacement ainsi que les attentes de plus en plus élevés de la clientèle nous amènent en 2017 à communiquer différemment en affaires. Avec une clientèle internationale, vous vous devez d'utiliser le web ainsi que les nouvelles technologies pour efficacement communiquer avec vos clients. Une simple traduction de votre site web dans une autre langue ne suffit pas !

*Clin d'œil:* La conférence Web Marketing à l'international de Frantz Cator, vous partage des stratégies marketing web simples que vous pouvez mettre en place pour développer votre clientèle internationale. Frantz discutera également les erreurs que posent vos concurrents et comment les éviter.



## Christophe Balmy

*Consultant Solution BI*

*PENSEZ AUTREMENT: Optimiser & mesurer ses performances à l'étranger..*

**Créée en 2009, Solution B.I est une société de services spécialisée en business intelligence qui propose son expertise des données au service des décideurs.**

Spécialisée en analytique de données, Solution BI aide les entreprises à rassembler, structurer, transformer et exploiter leurs données afin qu'ils puissent être en mesure d'avoir une vue d'ensemble sur celles-ci afin de prendre les décisions stratégiques.

*Clin d'œil :* La Business Intelligence vous permet de définir vos indicateurs de performances et de les mesurer à ceux de votre industrie ou de vos concurrents à l'échelle nationale et internationale afin de toujours vous assurer les stratégies gagnantes!



## Pascal Ngu Cho

*Consultant Bitcoin & Blockchain, co-fondateur de Steem Québec*

*PENSEZ AUTREMENT: Vos moyens de paiements électroniques.*

**Série-entrepreneur, consultant et éducateur, Pascal est un généraliste des affaires numériques.**

Ses domaines de compétences couvrent le commerce électronique, les technologies blockchain, la gestion des risques et le développement du capital humain. Son expérience dans le secteur bancaire et technologique, combinée à son parcours entrepreneurial lui permet de mieux comprendre les innovations introduites par le Bitcoin et l'écosystème des cryptomonnaies; et ce depuis 2013. Il est cofondateur du réseau Angés Crypto et de l'association Steem Québec.



## Manon Blondin

*Fondatrice Manon Blondin Consultations*

*PENSEZ AUTREMENT: L'utilisation de vos ressources humaines pour votre développement international.*

**Consultations Manon Blondin est né de la volonté de faire la promotion des humains et de les aider à maximiser leurs pouvoirs d'action.**

Passionnée, dynamique, mobilisatrice et facilitatrice, Manon Blondin œuvre depuis plus de vingt ans dans le domaine de la gestion par l'intermédiaire du coaching, de la formation et de la communication.

Reconnue pour son sens de l'écoute, son énergie et sa capacité à comprendre rapidement les enjeux organisationnels les plus complexes pour les traduire en stratégies et en actions concrètes, son approche motivante et complice, basée sur l'échange et le respect, permet de rendre vos projets actifs et rapidement atteignables, de façon durable.



## Bruner Nozière



*Directeur général et des partenariats Groupe 3737*

*PENSEZ AUTREMENT: l'Écosystème pour la création des start-ups digitales montréalaises et ses réseaux d'accompagnements.*

**Le Groupe 3737 a été établi en mars 2012 afin de créer un écosystème qui a pour but de favoriser la création et la croissance de nouvelle entreprise ainsi que la création d'emploi à valeur ajoutée dans le quartier St-Michel en utilisant les nouvelles technologies et des partenariats stratégiques.**

Bruner Nozière est maintenant associé directeur du programme de démarrage des startups de l'incubateur Groupe3737. Il a travaillé comme consultant pendant plus de 10 ans pour une firme d'Internet Mediacom, Bell et chez Banque Scotia en tant que comptable senior.

Suite à son immigration au Canada en 2005, il a démarré sa propre entreprise, *Consultation Bruner Canada* et fut remarqué lors de l'émission *Entreprendre* en mai 2006 en tant que conférencier et entrepreneur. Deux fois nommé pour Entrepreneur de l'année en 2008 et 2010, M. Nozière a reçu le prix de choix public Réseau Québécois Crédit Communautaire (RQCC) du ministre du Travail 2006.

Aujourd'hui, il aide les entrepreneurs canadiens à démarrer leurs startups comme mentor et coach, au sein de Groupe 3737.

# PROGRAMME



9H-10H ACCUEIL PARTICIPANTS - INSCRIPTION

10H-10H30 **PENSEZ AUTREMENT:** Le modèle de stratégie d'entreprise est brisé. Pourquoi et comment le rendre agile.  
**Jean-François Leduc**, *Co-fondateur the PNR, ex-directeur Yahoo. (30 min)*

10H30-11H **PENSEZ AUTREMENT:** Vos moyens de paiements électroniques.  
**Pascal Ngu Cho**, *Consultant Bitcoin & Blockchain, co-fondateur de Steem Québec (30 min)*

11H-11H15 PAUSE CAFÉ RÉSEAUTAGE & RENCONTRES-PARTENAIRES

11H15-12H00 **PENSEZ AUTREMENT:** Utilisez vos données pour trouver des opportunités internationales.  
**Christophe Balmy**, *Représentant Solution BI Canada (45 min)*

12H00-12H30 **PENSEZ AUTREMENT:** L'utilisation de vos ressources humaines pour votre développement international.  
**Manon Blondin**, *Fondatrice Manon Blondin Consultations (30 min)*

12H30-14H LUNCH LIBRE

14H-14H45 **PENSEZ AUTREMENT:** Le web marketing international.  
**Frantz Cator**, *Directeur général Communi-cator inc. (45 min)*

14H45-15h10 **PENSEZ AUTREMENT:** L'Écosystème pour la création des start-ups digitales montréalaises et ses réseaux d'accompagnements.  
**Bruner Nozier**, *Directeur général et des partenariats Groupe 3737 (25 min)*

15H10-15H40 PAUSE CAFÉ RÉSEAUTAGE & RENCONTRES-PARTENAIRES

15H40-16H15 **THINK DIFFERENTLY:** Mergers and acquisitions in the digital industry. Maximize the probabilities of your exit.  
**Jean-François Leduc**, *Co-fondateur the PNR, ex-directeur Yahoo. (45 min)*

16H15- 17H **PENSEZ AUTREMENT:** Utilisez le réseau des représentations à l'étranger du ministère des Relations internationales et de la Francophonie.  
**Maud-Andrée Lefebvre**, *Directrice Asie Pacifique, ministère des Relations internationales et de la Francophonie, Gouvernement Québec. (45 min)*

5@7

COCKTAIL RÉSEAUTAGE INTERNATIONAL

30 Pays participants

MATINÉE

ENVIRONNEMENT NUMÉRIQUE

APRÈS-MIDI

VIRAGE NUMÉRIQUE

# COCKTAIL INTERNATIONAL



30 PAYS PRÉSENTS



Allemagne  
Autriche  
République -  
Tchèque  
Suède  
Pologne  
Danemark



États-Unis  
Mexique  
Panama  
Argentine  
Chili  
Colombie  
Pérou



Algérie  
Maroc  
Tunisie  
Egypte  
Turquie  
Sénégal  
Togo  
Cameroun



Haïti  
République  
Dominicaine  
Jamaïque

Japon  
Chine  
Corée du  
Sud  
Vietnam

Israël

# INFORMATIONS



## DÉLÉGUÉ VIP : \$ 295

- Accès à 6 conférences
- Accès à 2 conférenciers VIP
- Accès aux délégations internationales
- Accès aux partenaires de réseautage: service essentiels – technologies & opportunités internationales
- **Accès ILLIMITÉ aux activités de réseautage**  
**2 pauses café – cocktail VIP**

ACCÈS À TOUTES LES ACTIVITÉS DE 10H À 19H

MEMBRE ASSOCIATION SECTORIELLE PROFESSIONNELLE 10% RABAIS

## DÉLÉGUÉ RÉSEAUTAGE : \$ 95

ACCÈS AU COCKTAIL RÉSEAUTAGE À PARTIR DE 17H

- 30 pays invités
- 100 décideurs incluant 30 réseaux d'accompagnement à l'international

**INSCRIPTION [ICI](#)**

### LIEU DE L'ÉVÉNEMENT

LE 1000

1000 RUE DE LA GAUCHETIERE O. MONTRÉAL QC H3B QW5

ACCESSIBLE EN MÉTRO:

- MÉTRO BONAVENTURE

PLUS D'INFORMATIONS [ICI](#)

CDN EXPO MARKETING PARTENAIRE NEWXPO

MICHEL ROBICHAUD | PRÉSIDENT

Mail : [mrobichaud@cdnexpo.ca](mailto:mrobichaud@cdnexpo.ca)

Tel: 514-918-4270

LUCIE DAVY | DIRECTRICE DES COMMUNICATIONS

Mail: [ldavy@cdnexpo.ca](mailto:ldavy@cdnexpo.ca)

Tel : 514-623-7853

Site: [www.oi-3.com](http://www.oi-3.com)

# E-EXPANSION

# 2018



# E-EXPANSION 2018

Montréal | 9 - 13 Avril 2018

---

## LA SEMAINE DU DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL

TENUE CONJOINTEMENT AVEC  
MEETINGS INTERNATIONAL & SALON B2B Expo

---

### FORMULE 3 EN 1

**Congrès E-Expansion** | développement international

40 délégations internationales + 800 délégués + **VC Networking** | Réseautage  
financement | 30 organismes privés / publiques de capital de développement  
intéressés à investir dans des entreprises en expansion internationale.

**Salon B2B Expo** | 100% solutions numériques pour entreprises

100 exposants internationaux + 1,000 décideurs d'entreprises

**Meetings International Expo** | tourisme d'affaires | 100 % MICE

100 exposants internationaux + 600 acheteurs MICE

---

## REJOIGNEZ 2'400 ENTREPRISES CANADIENNES & INTERNATIONALES