



**L'Agence Bella Vita Grands Crus est à la recherche d'un(e)  
Représentant(e) commercial(e) - SAQ/Restauration**

Type d'emploi : Permanent Temps Plein  
Domaine d'emploi : Vente/Marketing  
Lieu de travail : Montréal, Laurentides, Lanaudière, Montérégie, Estrie et Outaouais  
Début de l'emploi : 25 septembre 2017

**À propos de nous**

L'Agence **BELLA VITA GRANDS CRUS** est spécialisée dans les produits premium / hauts de gamme avec un profil très spiritueux. Nous travaillons entre autre avec Anne Gros, Lorraine Senard, Phillippe Charlopin, Pascal Agrapart et nous avons les rhums Barbancourt, Plantation, Gin Citadelle, Cognac Ferrand, Pastis Henri-Bardouin pour n'en nommer que quelqu'uns.

Notre tequila La Serpiente Emplumanda Anejo s'est vu mériter le prestigieux titre de « Meilleure Tequila au Monde » au 2017 World Drinks Awards.

**Principales responsabilités**

- Promouvoir les produits de l'agence disponibles à la SAQ auprès de ses employés en succursales, ainsi que ses produits en Importations Privées auprès des sommeliers et des acheteurs en restauration et hôtellerie.

- Promouvoir l'ensemble des produits de Bella Vita Grands Crus à travers le réseau des succursales de la SAQ de son territoire (70% de son temps)
- Promouvoir les produits de l'agence, principalement en importations privées chez les licenciés (30% de son temps)
- Assurer un suivi rigoureux du portefeuille de nos produits à la SAQ :
  - Gestion des inventaires/produits disponibles dans les entrepôts de la SAQ et relayer l'information à l'équipe Bella Vita Grands Crus pour établir les priorités de l'agence
  - Suivi des ventes
- Planifier et partager avec son supérieur hebdomadairement ses visites en succursales SAQ et de ses clients licenciés
- Participer aux différents salons des vins et autres événements promotionnels
  - Disponibilité les soirs et fins de semaine, lorsque requis
- Développer et maintenir les outils de soutien de communication (fiches produit, bannières...)
- Assurer la satisfaction de nos clients (SAQ, Restauration)
- Connaître les plateformes SAQ & LCBO (un atout)
  - Infocom, SAQ b2b, Promopunch, Doing Business with LCBO...
- Avoir une bonne connaissance du système licencié
- Suivi et mise à jour du site internet Bella Vita Grands Crus et son contenu

### **Compétences et Qualités recherchées**

- Minimum de 2 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la représentation de vins et spiritueux
- Bien connaître l'environnement de la SAQ et de ses succursales
- Faire preuve de leadership, de professionnalisme et de sens du détail
- Autonomie, grande capacité à organiser son temps, travail en équipe
- Bilinguisme
- Respect des politiques de l'entreprise et des échéanciers (rapports mensuels de dépenses et kilométrage)
- Faire preuve de polyvalence
- BAC en commerce, administration ou marketing un atout
- Connaissance de Microsoft Office (Outlook, Word, Excel ...)
- Détenir un permis de conduire valide

### **Avantages**

- Voiture (manuelle) fournie
- Ordinateur fourni
- Assurance collective

### **Salaire**

- À déterminer, selon expérience

***Merci de faire parvenir votre candidature à : [mario@bellavitainternational.com](mailto:mario@bellavitainternational.com)***

***Seules les personnes convoquées en entrevue recevront une réponse suite au dépôt de leur candidature.***