



**L'agence Balthazard est à la recherche d'un(e) Représentant(e)
des ventes pour les régions de Montréal, Montérégie et Estrie**

DESCRIPTION

DE

L'ENTREPRISE

Le respect du terroir, la notoriété, le professionnalisme, la rigueur et la constance dans le travail, et ce, de la vigne au verre, sont les gages de qualité dans l'élaboration des vins pour **BALTHAZARD**. Tous les producteurs représentés par l'agence ont été soigneusement sélectionnés selon le respect de ces critères. Balthazard s'assure ainsi, depuis 1995, d'offrir à la clientèle québécoise des vins authentiques, issus de grands comme de petits domaines où l'on prend à cœur chacune des étapes participant à la création et à la réussite d'un vin.

Il est primordial, pour Balthazard, de développer avec les producteurs, les employés et les clients, une relation professionnelle dont les assises reposent sur la confiance, la complicité, l'amitié et bien sûr, où triomphe la même passion pour le vin. Dans le but de soutenir son développement et enrichir l'équipe, l'agence « Balthazard » est à la recherche d'un candidat pour combler un poste de **représentant des ventes dans les régions de Montréal, Montérégie et Estrie**.

Type d'emploi : **Permanent**

Horaire : **Temps plein**

Années d'expérience pertinente minimum : **Senior - 2 à 3 ans en poste de représentation (préférentiellement dans le domaine des vins et Restauration *un atout*)**

Date limite de réception des candidatures : **10 octobre 2017**

Date d'embauche : **1 novembre 2017**

Territoire : Montréal, Montérégie et Estrie

Principales responsabilités : Promouvoir nos produits auprès des employés de la SAQ ainsi que des sommeliers en restauration. (L'emploi du temps représente 70% SAQ et 30% restauration)

Exigences et compétences requises :

- Forte capacité en ventes
- Organisation, personnalité et entregent;
- Engagement et esprit d'équipe;
- Faire preuve d'initiative et d'intégrité;
- Connaissance du marché de la SAQ et de la restauration;
- Négocier les campagnes promotionnelles avec les succursales de la SAQ et s'assurer de leur exécution, en conformité avec l'orientation marketing de l'agence;
- Développer des relations d'affaires avec tous les partenaires basées sur le respect et la confiance dans le but d'atteindre les objectifs de performance;
- Participer aux évènements promotionnels (Disponibles soirs et weekends lorsque requis);
- Scolarité de niveau universitaire ou équivalence en expériences pertinentes;
- Connaissance des logiciels informatiques.
- Bilinguisme

Conditions :

- Poste permanent à temps plein;
- Salaire compétitif selon expérience avec bonis;
- Avantages sociaux;
- Poste libre maintenant;
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide;

Prêt à rejoindre notre équipe?

Envoyez votre CV par courriel à l'adresse nancy@vinsbalthazard.com à l'attention de **Nancy Généreux, Directrice des ventes.**

** Nous remercions à l'avance tous les candidats. Toutefois, seuls ceux qui auront été retenus pour une entrevue seront contactés après la date limite de réception des candidatures, soit le 10 octobre 2017.*

*** Le genre masculin est utilisé sans discrimination uniquement dans le but d'alléger le texte.*

Bien cordialement,

Nancy Généreux

Vins BALTHAZARD

8, Place du commerce, bureau 103

Ile des Sœurs (Québec) H3E 1N3