



**AUTHENTIC VINS ET SPIRITUEUX Québec** est une agence dynamique constituée d'une équipe passionnée par le domaine des vins et spiritueux. Chef de file dans l'industrie au Québec et au Canada, nous représentons plusieurs maisons prestigieuses.

Nous encourageons la communication et le travail en équipe.

### **REPRÉSENTANT(E) DES VENTES – RÉGION DE MONTRÉAL**

Le poste est basé à l'Île-des-Sœurs et relève de la Direction des Ventes.

#### **Description du poste**

Vous serez en charge d'un portefeuille de clients donnés (SAQ et licenciés) sur un territoire précis. De plus, vous serez responsable du développement de nouveaux clients (licenciés et corporatifs) sur ledit territoire. Vos principales fonctions seront de :

- Faire la promotion et la vente des différents produits Authentic
- Identifier, cibler et développer de nouvelles relations d'affaires

Vous possédez de solides habilités en négociation, êtes un excellent communicateur, très organisé et autonome, et êtes en mesure de gérer les priorités, afin de rencontrer les objectifs et les nombreuses autres activités liées au poste (salons des vins, visites de fournisseurs, commandes et livraisons).

Orienté vers les résultats, vous faites preuve d'initiative et êtes soucieux d'offrir un service hors-pair, flexible et créatif à la clientèle.

Nous recherchons une personne passionnée, investie, dévouée et capable de travailler en équipe.

#### **Compétences recherchées**

- Maîtrise du Français et de l'Anglais (parlés et écrits)
- Connaissance du domaine des vins et spiritueux

- Expérience de 5 ans minimum dans le domaine de la vente est un atout
- Contacts en hôtellerie et en restauration constituent un atout
- Maîtrise d'Outlook, connaissances d'Excel et Word
- Excellente gestion des priorités et de son temps

Les candidats pourront soumettre leur lettre de motivation et leur curriculum vitae **avant le 9 février 2018** au [job110@awsm.ca](mailto:job110@awsm.ca). Seuls les candidats retenus pour une entrevue seront contactés.