



VINTRINSEC est une agence promotionnelle fondée il y a près de 15 ans et en très forte croissance. Notre portfolio est constitué de plus de 300 vins et spiritueux commercialisés dans le réseau SAQ (aucune importation privée) et nous sommes un leader dans les vins de spécialités. Nous représentons plus de 150 producteurs et des marques prestigieuses telles que d'Arenberg, Buil & Giné, Raul Pérez, Barahonda, Caruso & Minini, deTrafford et bien d'autres. Afin de soutenir la croissance de notre entreprise, nous devons ajouter à l'équipe déjà en place les postes suivants :

POSTE DE REPRÉSENTANT(E) EN VINS POUR L'EST DU QUÉBEC

Statut: Permanent / Temps plein

Début de l'emploi: Mars/avril 2018

Nous recherchons présentement un candidat pour appuyer l'équipe de vente. Le candidat retenu fera preuve d'autonomie et de rigueur dans le déroulement quotidien de son travail. Il devra se rapporter en personne au bureau chef toutes les 3 semaines. Le candidat possédera un minimum de deux (2) années d'expérience comme représentant en vins dans l'est du Québec.

Principales responsabilités

Vous aurez principalement à promouvoir nos produits auprès des employés de la SAQ et des sommeliers en restauration.

Plus précisément, vous devrez :

- Initier les contacts, maintenir et développer les relations avec les conseillers en vin et les sommeliers
- Établir et gérer l'horaire des visites ainsi que des suivis téléphoniques
- Négocier des items des campagnes promotionnelles et faire les suivis
- Participer aux différentes activités de dégustation promotionnelle
- Produire et mettre à jour des rapports hebdomadaires selon les besoins
- Atteindre les objectifs fixés par l'entreprise

Exigences et compétences reliées au poste

- **Expérience en représentation dans le réseau SAQ (obligatoire)**
- **Expérience et solide aptitude en ventes (obligatoire)**
- Réseau de contacts dans le milieu de la restauration
- Bonne connaissance du vin et des grandes régions viticoles émergentes
- Passion pour les vins (particulièrement ceux du Nouveau Monde)
- Disponible certains soirs de semaine et certains week-ends, lorsque requis, pour des événements/salons des vins
- Sens de l'organisation et excellente capacité à travailler en équipe à distance
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide
- Connaissance des logiciels Word & Excel

Atouts

- Anglais (oral et écrit) ou autre langue (espagnol ou italien)
- Diplôme spécialisé (vente & marketing / sommellerie / etc.)

Diplôme universitaire