



VINS | SPIRITUEUX

Fondée en 1998, Mosaïq est une société qui œuvre dans le domaine des vins, spiritueux et de prêts-à-boire. Propriétaire de ses propres marques ainsi qu'agence pour des marques de prestige, Mosaïq est une société en développement continu. Le succès et la croissance de Mosaïq sont attribués à une équipe exceptionnelle possédant une grande passion pour la réussite et la volonté de se dépasser. Pour plus d'information, nous vous invitons à consulter notre site: www.mosaiq.ca

Mosaïq est à la recherche de candidats pour deux nouveaux postes qui joueront un rôle important au sein de notre équipe, ainsi qu'auprès de nos partenaires d'affaires :

Représentant des Ventes - Réseau Restauration

Relevant directement du Directeur des Ventes - Réseau Restauration, vous aurez le mandat de développer et de gérer notre portefeuille de vins et de spiritueux dans le réseau de la restauration sur la **grande région de Montréal**. Vous êtes orienté vers les résultats et vous possédez de fortes habilités de négociation, un esprit entrepreneurial et un service hors-pairs.

Principales responsabilités :

- Développer et gérer une liste de comptes de restauration et leur offrir un service supérieur
- Maximiser le nombre de produits ainsi que leur visibilité sur les listes de vins et de cocktails
- Négocier les contrats et toutes autres propositions qui développent le portefeuille des marques
- Proposer et exécuter des stratégies de promotion de marques dans le réseau

- Atteindre les objectifs fixés tout en respectant les budgets accordés
- Reconnaître les tendances au sein de l'industrie, afin de proposer des plans en lien avec ces tendances
- Demeurer informé et à jour au sujet du portefeuille de Mosaiq et des activités de la concurrence
- Déguster et éduquer les clients sur les produits du portefeuille
- Demeurer à jour sur les chiffres de ventes, les budgets et les activités de tous les clients

Exigences :

- Un esprit entrepreneurial qui identifie et apporte de nouveaux clients et de nouvelles opportunités de ventes
- Axé sur l'atteinte de résultats, organisé et autonome
- Des aptitudes fortes en analyse
- Bon esprit d'équipe et de collaboration
- Excellent communicateur, oral et écrit, en français et en anglais
- Bonne connaissance de la Suite MS Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Diplôme universitaire ou toute autre formation pertinente, ayant 2 ans d'expérience en ventes
- Connaissance et expérience dans le domaine des vins et spiritueux un atout
- Contacts en hôtellerie et en restauration un atout
- En mesure de travailler les soirs et les fins de semaine, lorsque nécessaire
- Doit posséder un permis de conduire valide, une voiture et un contrat d'assurance auto

Autres informations :

- Poste permanent
- Salaire compétitif et en fonction de l'expérience
- Avantages sociaux

Dans le présent document, le genre masculin est utilisé au sens neutre et désigne les femmes autant que les hommes.

Mosaiq vous offre la possibilité d'avancement et de développement professionnel.

Veillez nous faire parvenir par courriel votre curriculum vitae en français à
Julie.massicotte@liberarh.com

Nous remercions tous les postulants pour votre intérêt envers notre compagnie et cette opportunité. Toutefois, seuls les candidats retenus pour la prochaine étape seront contactés.