



**VINTRINSEC** est une agence promotionnelle fondée il y a près de 15 ans et en très forte croissance. Notre portfolio est constitué de plus de 300 vins et spiritueux commercialisés dans le réseau SAQ (aucune importation privée) et nous sommes un leader dans les vins de spécialités. Nous représentons plus de 150 producteurs et des marques prestigieuses telles que d'Arenberg, Buil & Giné, Raul Pérez, Barahonda, Caruso & Minini, domaine des Baumard et bien d'autres.

Afin de soutenir la croissance de notre entreprise, nous devons ajouter à l'équipe déjà en place les postes suivants :

Nous recherchons activement un/une **Représentant(e) en vins & spiritueux pour l'est du Québec**

Les postes sont à temps plein et sont à combler dès maintenant. Nos bureaux sont situés à La Prairie, sur la Rive-Sud de Montréal. **Nous offrons une rémunération concurrentielle selon l'expérience ainsi que des possibilités d'avancement. Nous recherchons des candidats qui désirent réellement faire carrière dans notre industrie.**

#### **Mise en candidature**

Si vous souhaitez poser votre candidature pour un de ces postes ou en obtenir la description plus détaillée, veuillez communiquer avec nous à l'adresse [emploi@vintrinsec.com](mailto:emploi@vintrinsec.com). **Nous assurons la confidentialité des candidatures.** Nous ne considérerons que les candidatures dûment présentées par l'envoi d'une lettre de présentation et d'un curriculum vitae (aucun appel svp).

## **Poste de représentant(e) en vins & spiritueux pour l'est du Québec**

**Statut:** permanent / temps plein

**Début de l'emploi:** fin septembre/début octobre 2018

Nous recherchons présentement un candidat pour appuyer l'équipe de vente pour le réseau SAQ. Le candidat retenu fera preuve d'autonomie et de rigueur dans le déroulement quotidien de son travail. Le candidat possédera un minimum de deux (2) années d'expérience comme représentant dans l'est du Québec. Idéalement, le candidat devra être basé dans la ville de Québec, mais nous allons également considérer des candidats demeurant ailleurs.

### **Principales responsabilités**

Vous aurez principalement à promouvoir nos produits auprès des employés de la SAQ et des sommeliers en restauration.

Plus précisément, vous devrez :

- Initier les contacts, maintenir et développer les relations avec les conseillers en vin et les sommeliers
- Établir et gérer l'horaire des visites ainsi que des suivis téléphoniques
- Négocier des items des campagnes promotionnelles et faire les suivis
- Participer aux différentes activités de dégustation promotionnelle
- Produire et mettre à jour des rapports hebdomadaires selon les besoins
- Atteindre les objectifs fixés par l'entreprise

### **Exigences et compétences reliées au poste**

- **Expérience en représentation dans le réseau SAQ (obligatoire)**
- **Expérience et solide aptitude en ventes (obligatoire)**
- Réseau de contacts dans le milieu de la restauration
- Bonne connaissance du vin et des grandes régions vinicoles émergentes
- Passion pour les vins (particulièrement ceux du Nouveau Monde)

- Disponible certains soirs de semaine et certains week-ends, lorsque requis, pour des événements/salons des vins
- Sens de l'organisation et excellente capacité à **travailler en équipe à distance**
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide
- Connaissance des logiciels Word & Excel

### **Atouts**

- Anglais (oral et écrit) et autre langue (espagnol ou italien)
- Diplôme spécialisé (vente & marketing / sommellerie / etc.)

Diplôme universitaire