



**VINTRINSEC** est une agence promotionnelle fondée il y a près de 15 ans et en très forte croissance. Notre portfolio est constitué de plus de 300 vins et spiritueux commercialisés dans le réseau SAQ (aucune importation privée) et nous sommes un leader dans les vins de spécialités. Nous représentons plus de 150 producteurs et des marques prestigieuses telles que d'Arenberg, Buil & Giné, Raul Pérez, Barahonda, Caruso & Minini, domaine des Baumard et bien d'autres.

Afin de soutenir la croissance de notre entreprise, nous devons ajouter à l'équipe déjà en place les postes suivants : Nous recherchons activement un/une **analyste de portfolio**

Les postes sont à temps plein et sont à combler dès maintenant. Nos bureaux sont situés à La Prairie, sur la Rive-Sud de Montréal. **Nous offrons une rémunération concurrentielle selon l'expérience ainsi que des possibilités d'avancement. Nous recherchons des candidats qui désirent réellement faire carrière dans notre industrie.**

#### **Mise en candidature**

Si vous souhaitez poser votre candidature pour un de ces postes ou en obtenir la description plus détaillée, veuillez communiquer avec nous à l'adresse [emploi@vintrinsec.com](mailto:emploi@vintrinsec.com). **Nous assurons la confidentialité des candidatures.** Nous ne considérerons que les candidatures dûment présentées par l'envoi d'une lettre de présentation et d'un curriculum vitae (aucun appel svp).

**Statut:** permanent / temps plein

**Début de l'emploi:** fin septembre/début octobre 2018

Nous recherchons présentement un candidat pour appuyer l'équipe en place dans les différentes tâches de relations avec nos fournisseurs. Le candidat retenu fera preuve de polyvalence et d'une capacité élevée de s'adapter aux différentes exigences de l'industrie. Le candidat possédera un minimum de deux (2) années d'expérience dans un poste similaire et souhaitera travailler sur la Rive-Sud.

### **Principales responsabilités**

- Analyser l'offre de produits des producteurs de son portfolio, identifier les opportunités d'affaires pour chacun et coordonner les actions à entreprendre
- Préparer les offres de reconductions et les offres spontanées des produits et les maintenir à jour
- Gérer et assurer le suivi des changements de prix et de millésimes
- Maintenir à jour la base de données de son portfolio
- Maintenir les relations auprès des producteurs et de la SAQ afin d'assurer une mise en marché optimale des produits
- Soutien administratif général au besoin

### **Exigences et compétences reliées au poste**

- Expérience pertinente de 2 années
- Connaissance du fonctionnement de la SAQ et de son réseau
- Expérience avec « SAQ-b2b »
- Maîtrise du français et de l'anglais tant à l'écrit qu'à l'oral (niveau élevé)
- Excellent sens de l'organisation et grande capacité de concentration
- Bonnes connaissances en informatique incluant la maîtrise des logiciels Word et Excel
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide

### **Atouts**

- Espagnol, italien ou portugais oral

Connaissance du vin