



Sélect Vins Ltée est à la recherche d'un(e) Représentant(e) des ventes – Rive-Nord – SAQ et Restauration

Fondée en 1982, **Sélect Vins** est une des principales agences privées de vins et spiritueux au Canada. Nous représentons des marques de renom tels que Domaine Laroche, Vignobles Jeanjean, Maison Cazes, Antoine Moueix propriétés, Sebastiani, Pepperwood Grove, Vina Carmen et Grupo Faustino.

Sommaire du poste :

Sous la responsabilité de la Directrice des Opérations, le candidat devra assurer la croissance des ventes autant en succursales SAQ qu'auprès d'une clientèle licenciée. Nous recherchons avant tout un représentant motivé, passionné et ayant le désir de se réaliser dans une entreprise en pleine expansion.

Principales responsabilités :

- Développer et maintenir de bonnes relations d'affaire avec ses partenaires principaux
- Assurer la représentation de l'ensemble des produits (SAQ et Importation privée) de Sélect Vins et Sélect Vins ADVINI
- Répondre aux objectifs de ventes de façon hebdomadaire
- Participer à différents évènements tel que Salon ou autres évènements viticoles (soir/week-end)
- Analyser ses ventes et ses parts de marché de façon régulière
- Développer des stratégies afin d'atteindre ses objectifs
- Rédiger différents documents sur une base hebdomadaire
- Être à l'affût des différentes activités sur son territoire
- Négocier des ententes avec les différents partenaires
- Gérer de façon rigoureuse les budgets alloués
- S'assurer de la croissance de ses ventes en tout temps
- Conclure des ventes sur une base journalière.

- Planifier et maximiser ses visites

Compétences et qualités recherchées :

- Minimum 2 à 3 ans d'expérience dans le domaine de la vente au détail (industrie des vins et spiritueux un atout)
- Avoir de grandes habiletés en négociation, communication et relations interpersonnelles
- Fait preuve d'un très grand sens de l'initiative, d'autonomie et de professionnalisme, a le souci du détail
- Capacité à travailler sous pression
- Capacité d'adaptation aux changements
- Très bon sens de l'analyse, stratégique et rigoureux
- Curieux, passionné, proactif et fort esprit d'équipe
- Diplôme d'études collégiales ou équivalent (diplôme universitaire un atout)
- Maîtrise de la Suite Office, Outlook
- Bilinguisme (français et anglais)
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide
- Forte connaissance du vin (formation en sommellerie un atout)

Conditions :

- Poste permanent
- Rémunération concurrentielle selon l'expérience
- Avantages sociaux

Seules les personnes retenues pour entrevue seront contactées. Merci de faire parvenir votre curriculum vitae à Jenny Gravel (gravel@selectwines.ca) au plus tard le 30 septembre prochain.