



Septembre 2018

Bonne Rentrée

Vous désirez augmenter votre entonnoir des ventes ?
Il vous faut 4 choses!

- 1-Un message percutant et qui vous différencie de vos concurrents
- 2- Un moyen/stratégie de communication efficace
- 3- Une audience bien ciblée
- 4-Une équipe d'expert qui vous accompagne

VSM vous offre avec grand plaisir et enthousiasme une session de diagnostic de deux heures pour revoir votre situation au niveau de mieux garnir votre 'Pipeline de vente'.

Nous pourrions discuter de votre entreprise et bien comprendre votre besoin au niveau des ventes afin de trouver des moyens innovateurs pour vous dénicher des nouvelles rencontres avec des prospects ou clients potentiels.

On pourra discuter de mettre en place une stratégie gagnante pour votre entreprise!

Au plaisir de vous rencontrer !

Nathalie Gauthier
Partenaire associée –Ventes et marketing
50 rue de Lauzon, Suite 200, Boucherville
450-655-5300 x 246