



GLOBAL

RÉSEAU INTERNATIONAL GLOBAL
VINS & SPIRITUEUX

Réseau International Global Vins & Spiritueux est une agence de vins et de spiritueux depuis 1999. Le succès de la compagnie repose sur la compétence, l'expérience et les connaissances de ses employés. Nos priorités sont l'efficacité et la réussite dans tout ce que nous entreprenons, combiné avec la qualité de nos produits.

**Nous sommes à la recherche d'un(e) Représentant(e) des ventes - Montréal Centre
(Montréal centre-ville, Montréal centre-est et Montréal sud-ouest)**

SOUS LA DIRECTION DU DIRECTEUR DES VENTES

Vous aurez à:

- Visiter les succursales de la SAQ, les restaurants, les bars/hôtels, et les comptes-clés corporatifs afin de vendre et faire la promotion des produits de l'agence
- Gérer votre territoire ainsi que la clientèle déjà établie pour générer de la croissance
- Augmenter la distribution des produits dans les succursales de la SAQ de votre territoire et vous assurer que les promotions soient bien exécutées
- Développer les ventes et la distribution des produits dans la restauration (70% de votre planification mensuelle)
- Atteindre les objectifs trimestriels/annuels et du nombre de visites quotidiennes
- Participer à quelques salons des vins
- Organiser et participer occasionnellement à des événements vinicoles ou autres

EXIGENCES

- De 2 à 5 ans d'expérience dans la représentation de produits de consommation (milieu du vin un atout, ou domaine connexe)

- Expérience pertinente dans la vente et posséder des habilités reconnues
- Certificat en ventes et marketing ou toute autre expérience connexe
- Le/la candidat(e) doit idéalement résider sur l'île de Montréal
- Avoir un permis de conduire valide

COMPÉTENCES

- Connaissance des logiciels d'Ezfocus et Suite Office (Excel, Word, PowerPoint, etc.)
- La connaissance du milieu de l'hôtellerie et de la restauration
- Excellente connaissance des vins et des spiritueux (sommellerie un atout)
- Bonne connaissance du marché de la SAQ (un atout)
- Bilinguisme (français et anglais)

HABILITÉS ET ATTRIBUTS RECHERCHÉS

- Avoir de grandes habiletés en prospection
- Orienté(e) vers les résultats, faire preuve d'initiative et de professionnalisme afin d'offrir un excellent service
- Savoir travailler en équipe, faire preuve de flexibilité et d'adaptabilité
- Être intègre et transparent(e)

CONDITIONS OFFERTES

- Poste permanent à temps plein
- Rémunération selon l'expérience
- Salaire très compétitif et bonis
- Avantages sociaux (assurance groupe)

Poste libre dès maintenant.

Veuillez nous faire parvenir votre profil de candidature par courriel à: info@globalinc.ca. **Un accusé de réception sera envoyé à chaque candidature reçue.**