



**Vinéo vins et spiritueux est à la recherche de  
Représentant(e)s des ventes pour les régions suivantes:**

1. Montréal centre-ville
2. Laval / Laurentides / Lanaudière
3. Rive-Sud / Montérégie
4. Estrie / Centre-du-Québec
5. Québec

Cherchez-vous une opportunité d'emploi au sein d'une entreprise en forte croissance ou vous pourrez être impliqué à plusieurs niveaux? Vous êtes un joueur d'équipe, vous êtes passionné et organisé. Vous désirez vous dépasser dans un environnement convivial et motivant? **Vinéo est l'organisation pour vous.**

Centrée sur le consommateur, en partenariat avec nos vignerons, nous créons de la valeur auprès des SAQ et des restaurateurs dans une expérience humaine, constructive et personnalisée.

En pleine expansion, nous sommes à la recherche de candidats qualifiés afin de poursuivre notre développement et ainsi couvrir les succursales de la SAQ et de la grande restauration. Vous aurez pour principal mandat d'augmenter les parts de marché, et ce, sur l'ensemble de votre territoire afin de positionner Vinéo comme un acteur clé du secteur des vins et spiritueux au Québec.

## **Responsabilités**

- Développer et entretenir d'excellentes relations professionnelles avec l'ensemble de nos clients et l'équipe des ventes, basées sur le respect et la confiance dans le but d'atteindre les objectifs.
- Négocier les activités promotionnelles avec les succursales de la SAQ et les clients licenciés tout en assurant leur exécution (optimiser le niveau d'inventaire des produits) et ce, en conformité avec les plans marketing.
- Agir à titre d'ambassadeur pour chacune de nos marques en s'assurant de posséder toutes les connaissances pour communiquer, présenter et obtenir l'engagement des clients.
- Faire le développement de nouveaux clients licenciés et privés.
- Valider et assurer une gestion efficace et complète des rapports demandés, et ce, dans les délais requis.
- Accompagner nos fournisseurs partenaires lors de leurs visites aux Québec.

## **Formation et expérience**

- Minimum de 3 années d'expérience dans le domaine de la vente des vins et spiritueux ou une expérience connexe.
- Diplôme universitaire dans un domaine pertinent.
- Expérience avec la suite Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, etc.) et les médias sociaux.
- Formation reconnue dans le domaine des vins et spiritueux (sommellerie, WSET...) est un atout.

## **Compétences requises**

- Vous êtes une personne avec de l'entregent et engagée.
- Vous atteignez les résultats voire les dépasser.
- Vous avez un grand sens de l'organisation et de la planification, et une capacité à respecter des délais serrés.
- Vous faites preuve d'initiative et d'intégrité.
- Vous êtes reconnu pour votre leadership et vos habilités de négociation.
- Vous démontrez une aisance à analyser les statistiques pour cibler les ventes.
- Vous êtes bilingue (français et anglais) – un atout.

Le poste exige parfois de travailler en soirée et la fin de semaine. La rémunération proposée est compétitive et sera adaptée à l'expérience du candidat. Le candidat doit posséder une voiture ainsi qu'un permis de conduire valide.

Les personnes intéressées à postuler devront soumettre leur curriculum vitae à [fboutin@vineo.ca](mailto:fboutin@vineo.ca) avant le **9 février 2019**. Seules les personnes convoquées en entrevue recevront une réponse pour donner suite à la soumission de leur candidature.

*L'utilisation du masculin est employée pour alléger le texte.*