



Représentant des ventes - Restauration - Montréal

L'expertise signée Dandurand

Dandurand, c'est une exigence, une ambition, une passion. Celle d'offrir un portfolio exceptionnel de vins importés. Celle de faire briller le savoir-faire et la passion des producteurs. Celle d'assurer les meilleures opportunités d'affaires à ses partenaires.

Passionné par le vin et l'art de vivre, vous faites preuve d'ambition et avez à cœur d'atteindre vos objectifs. Doté d'une solide expérience en gestion de personnel dans la restauration ou dans le commerce de détail, vous disposez de qualités relationnelles. Êtes-vous prêt à rejoindre une équipe nationale de vente de plus de 70 personnes?

Sous la supervision du Directeur des ventes - Québec, le **Superviseur des ventes** gère l'équipe de représentants de la province du Québec en développant divers éléments et procédures essentiels à la croissance du portefeuille de Dandurand. En utilisant le coaching, la formation et le développement de l'équipe de vente, le Superviseur des ventes s'assure de mettre en œuvre les stratégies et les initiatives définies pour nos marques.

ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

- Salaire concurrentiel, bonification, et allocation voiture
- Cellulaire et tablette fournis
- Assurances collectives complètes (vie, invalidité, dentaire, médicaments, voyage, paramédical, optométrie)
- REER collectif

RESPONSABILITÉS

- Développer et gérer la planification quotidienne / hebdomadaire des itinéraires avec tous les représentants des ventes du Québec
- Soutenir tous les représentants des ventes en les encadrant et en les formant sur le terrain

- Développer des initiatives et objectifs de vente hebdomadaires, mensuels et trimestriels
- Générer et gérer des documents de suivi des ventes, des budgets et des opportunités
- Identifier et maximiser les objectifs de vente par territoire
- Fournir une analyse concurrentielle des performances de la marque et de la concurrence grâce à des études et des analyses de marché continues
- Surveiller et gérer le budget T & E au moyen de rapports de dépenses

FORMATION, EXPÉRIENCE ET HABILITÉS

- Diplôme de premier cycle universitaire
- Formation complétée dans le domaine du vin, un atout considérable (WSET, Sommellerie)
- 5 ans d'expérience en gestion d'équipe / supervision de personnel / coaching d'équipe
- Expérience et intérêt en négociation et relations d'affaires
- Connaissance d'un CRM
- Excellentes compétences en communication écrite et verbale
- Bilinguisme
- Expérience et intérêt en négociation et relations d'affaires
- Formation complétée dans le domaine du vin un atout considérable (WSET, Sommellerie)
- Passion pour les vins et spiritueux
- Excellent motivateur et joueur d'équipe
- Motivation, entregent, initiative, soucieux du détail
- Sens marqué de l'organisation et de l'autonomie
- Posséder une voiture et permis de conduire valide

Êtes-vous prêt à travailler pour le rayonnement de nos marques partout au Canada?

Veuillez envoyer votre candidature à l'adresse suivante : emploi@pdandurand.com

Note : Le masculin est utilisé pour alléger le texte, et ce, sans préjudice pour la forme féminine.