

VINS FINS

L'AGENCE

Vins Fins L'Agence est à la recherche d'un(e) Représentant(e) des ventes SAQ et restauration pour la région de Québec

Vins fins L'Agence est un acteur important dans l'industrie des vins et spiritueux depuis 1978. La forte croissance des dernières années a permis à Vins Fins L'Agence d'accroître le rayonnement de sa passion et de solidifier son leadership dans un marché fortement concurrentiel. Nous nous distinguons par notre agilité et instinct commercial, la rigueur de notre service à la clientèle, notre transparence et notre orientation axée sur les résultats. Vins Fins L'Agence représente plusieurs marques déjà bien établies qui jouissent d'une forte notoriété sur le marché québécois.

Responsabilités principales

La personne titulaire est responsable de développer et de maintenir une relation d'affaires personnalisée auprès des clients attirés à son territoire, plus précisément :

- Gestion du territoire auprès de la SAQ et des clients restaurateurs.
- Assurer le suivi et augmenter la distribution des produits SAQ.
- S'assurer de l'exécution des ententes promotionnelles en succursales SAQ.
- Appliquer les stratégies innovantes d'attraction et de rétention de client
- Contribuer à l'atteinte des objectifs établis par l'identification et le développement de nouvelles opportunités d'affaires.
- Assurer une présence active et le rayonnement de l'agence dans son territoire.
- Respecter l'atteinte des objectifs périodiques, semestriels et annuels.
- Participation aux différents salons et autres activités connexes dans le cadre de ses fonctions.

Compétences recherchées

- Dynamisme et autonomie, sens de l'initiative
- Fortes aptitudes en ventes et de bonnes habiletés relationnelles

- Gestion du temps et des priorités
- Orientation vers l'action et les résultats, fait preuve de détermination et d'efficacité dans son approche.
- Capacité à travailler en équipe, à entretenir des relations de travail positives, et à collaborer dans le but d'atteindre les objectifs individuels et collectifs de l'agence
- Fortes capacités d'analyse.
- Communication écrite et orale en français et en anglais.

Exigences

- Baccalauréat en administration/marketing ou domaine connexe, diplôme en sommellerie et/ou attestation WSET sont des atouts.
- Expérience en vente d'au moins 3 ans
- Connaissance de la suite Office
- Passionné et possédant d'excellentes connaissances du vin
- Les horaires de travail sont sur semaine et peuvent comprendre certains soirs et fins de semaine
- Le candidat doit posséder un permis de conduire valide au Québec

Nous offrons un salaire compétitif avec échelle de bonification et de commissions, assurances collectives et autres avantages. Si la passion de la vente et de la représentation du vin et des spiritueux vous anime, veuillez envoyer votre candidature à l'adresse suivante :

rh@vinsfins.ca

Veuillez noter que seuls les candidats retenus seront contactés.