



**VINTRINSEC** est une agence promotionnelle fondée il y a près de 15 ans et en très forte croissance. Notre portfolio est constitué de plus de 300 vins commercialisés dans le réseau SAQ (aucune importation privée) et nous sommes un leader dans les vins de spécialités. Nous représentons plus de 100 producteurs et des marques prestigieuses telles que d'Arenberg, Raul Pérez, Buil & Giné, Caruso & Minini, deTrafford, Barahonda, Domaine des Baumard, Cristom et bien d'autres. Nos bureaux sont situés à La Prairie sur la Rive-Sud de Montréal. Nous offrons une rémunération compétitive selon l'expérience, un excellent environnement de travail et des possibilités d'avancements.

### **Poste de Responsable des offres promotionnelles SAQ**

Statut : **Permanent / Temps partiel 3 jours semaine (mardi/mercredi/jeudi)**

Début de l'emploi : Juin 2019

Nous recherchons actuellement un(e) candidat(e) pour appuyer l'équipe en place dans les différentes tâches reliées aux offres promotionnelles de la SAQ. Le candidat retenu fera preuve de grandes habiletés persuasives et d'une capacité élevée de s'adapter aux différentes exigences de l'industrie. Le candidat possédera un minimum de deux (2) années d'expérience dans un poste similaire. Il y a possibilité de temps plein selon les autres qualifications du candidat.

#### **Principales responsabilités**

- Planifier, préparer et créer les propositions PromoPunch selon l'échéancier de la SAQ
- Négocier les PromoPunch chaque période pour certaines régions du Québec via des appels téléphoniques

- Proposer des PromoPunch en gré à gré pour certaines régions du Québec via des appels téléphoniques
- Faire les suivis afin de s'assurer de la bonne exécution en succursale des PromoPunch et gérer les annulations/substitutions
- Maintenir à jour le registre des PromoPunch et générer les rapports par période
- Gérer les promotions du « plancher personnalisé » et les « offres exclusives » SAQ Inspire
- Produire et mettre à jour des rapports de performances et de distribution des produits en lien avec les différentes offres promotionnelles
- Préparer des documents promotionnels pour l'équipe des ventes en lien aux offres
- Préparer des documents et des rapports PromoPunch pour nos fournisseurs
- Atteindre les objectifs fixés par l'entreprise
- Se déplacer pour prendre des photos dans des succursales SAQ (occasionnel)
- Se déplacer avec des fournisseurs afin d'expliquer et montrer des PromoPunch en succursale SAQ (occasionnel)

#### **Exigences et compétences reliées au poste**

- **Expérience et fortes aptitudes en vente et en sollicitation téléphonique**
- **Grande autonomie et sens de l'organisation**
- Expérience avec « SAQ PromoPunch » et « SAQ-b2b »
- Connaissance du fonctionnement de la SAQ et de son réseau
- Maîtrise du français et de l'anglais tant à l'écrit qu'à l'oral (niveau élevé)
- Connaissance des logiciels Word & Excel (niveau élevé)
- Posséder un permis de conduire valide

#### **Atouts**

- Bonne connaissance du vin et des grandes régions viticoles
- Espagnol oral et écrit
- Diplôme spécialisé
- Diplôme universitaire

#### **Mise en candidature**

Si vous souhaitez poser votre candidature pour ce poste ou en obtenir la description plus détaillée, veuillez communiquer avec nous à l'adresse [emploi@vintrinsec.com](mailto:emploi@vintrinsec.com). **Nous**

**assurons la confidentialité des candidatures.** Nous ne considérerons que les candidatures dûment présentées par l'envoi d'une lettre de présentation et d'un curriculum vitae (aucun appel svp).