



## **Directeur(trice) de territoire, Vins et Importation Privée – Montréal**

Breakthru Beverage Group est un important distributeur/courtier nord-américain, œuvrant dans le monde des vins de luxe, des spiritueux et des bières.

Vous êtes passionné(e) des vins et voulez grandir dans ce domaine? C'est l'occasion en faisant parti de notre **nouvelle division, spécialisée dans les vins**. Breakthru Beverage Canada est une force de vente canadienne dédiée, talentueuse et dotée d'une grande expertise en produits et ventes. Nous avons des bureaux régionaux à Vancouver, Edmonton, Montréal et Toronto.

Si vous êtes passionné(e) par les vins; possédez une véritable passion pour la vente consultative; désirez gagner; aimez travailler dans un environnement qui bouge; aimez grandir et vous développer; êtes responsable et aimez les défis; aimez avoir du plaisir et faire partie d'une équipe dynamique, nous aimerions vous rencontrer!

### **Objectif :**

Comblent ou dépassent les attentes prévues sur le plan du service en vendant des produits, en faisant de la commercialisation et en atteignant les objectifs fixés afin d'accroître le chiffre d'affaires et assurer la visibilité de marques visées chez les bons clients. Ce poste requiert une vraie passion pour la vente consultative et des connaissances spécifiques sur les méthodes de ventes ainsi qu'une grande connaissance sur les vins.

**Département : Ventes**

**Relève de : Directeur des ventes Vins et Détail**

### **Tâches requises:**

- Élaborer et respecter un programme quotidien, hebdomadaire ou mensuel de visites de vente sur un itinéraire prédéterminé (programme d'itinéraire);
- Diriger les efforts de commercialisation chez les clients pour tous les produits, la distribution générale ainsi que les programmes ou promotions;
- Entretenir des relations d'affaires efficaces avec les clients attirés;
- Communiquer à la direction des renseignements précis et à jour quant aux concurrents, aux défis à relever sur le marché ainsi qu'aux occasions de commercialisation;
- Gestion de budget assigné, au besoin;
- Organiser des séminaires éducatifs sur le portefeuille de vins - histoire, patrimoine et popularité;
- Atteindre les objectifs;
- Collaborer avec les représentants des fournisseurs et les membres de la direction sur le terrain pour faire la promotion des produits;
- Assurer le service de nos produits et améliorer leur vente en veillant à leur saine gestion;
- Faire le suivi avec les clients pour augmenter la distribution et développer le service de nos vins au verre.

### **Doit être capable de :**

- Incarner les valeurs de l'entreprise;
- Exercer ses fonctions avec précision, compétence et rapidité;
- Faire preuve d'un niveau élevé de professionnalisme;
- Avoir un bon jugement et une bonne aptitude à la résolution de problèmes.

### **Compétences requises/expérience :**

- **Expérience antérieure avec des vins d'importation privée serait un atout;**
- **Détenir une formation de sommelier ou équivalent serait un atout;**
- Ayant 2 ans d'expérience en ventes/promotion;
- Fortes capacités organisationnelles et pouvoir effectuer plusieurs tâches de front;
- Avoir de grandes compétences pour les communications, autant de vive voix que par écrit;
- Fortes aptitudes interpersonnelles et analytiques;

- Excellentes capacités de négociation et d'influence;
- Connaître les règlements de la Régie des alcools, les tendances du marché et la concurrence;
- Bonne connaissance de la suite Microsoft Office;
- Rechercher de nouvelles idées, faire preuve d'initiative et être proactif;
- Attitude d'ouverture en regard à la formation;
- Doit posséder un permis de conduire valide, avoir un moyen de transport fiable et une preuve d'un contrat en vigueur d'assurance auto;
- Doit avoir au moins 18 ans;
- Bilingue (anglais et français);
- Avoir un passeport valide.

**Exigences physiques :**

- Soulever et transporter des objets pesant entre 20 et 29 kg (45 et 65 lbs);
- Pouvoir atteindre des objets situés au-dessus de sa tête pour exécuter diverses tâches;
- Rester debout et marcher pendant de longues périodes pour exécuter diverses tâches;
- S'accroupir et se pencher pour exécuter diverses tâches qui lui sont confiées;
- Conduire une voiture pendant plusieurs heures.

Pour postuler SVP cliquer sur le lien suivant en cherchant le **poste 11369**: [careers-breakthrubev.icims.com/jobs/search](https://careers-breakthrubev.icims.com/jobs/search)

De plus, prière d'envoyer votre CV aux 2 adresses suivantes :

**Renée-Claude Boily:** [rboily@breakthrubev.com](mailto:rboily@breakthrubev.com)

**Michel Chaput:** [mchaput@breakthrubev.com](mailto:mchaput@breakthrubev.com)