



VINTRINSEC est une agence promotionnelle fondée il y a près de 15 ans et en très forte croissance. Notre portfolio est constitué de centaines de vins commercialisés dans le réseau SAQ (aucune importation privée) et nous sommes un leader dans les vins de spécialités. Nous représentons plus de 100 producteurs et des marques prestigieuses telles que d'Arenberg, Buil & Giné, Raul Pérez, Barahonda, Caruso & Minini, domaine des Baumard, deTrafford, Albet i Noya, Megalomaniac, Cristom et bien d'autres. Nos bureaux sont situés à Candiac, sur la Rive-Sud de Montréal.

Nous offrons une rémunération compétitive selon l'expérience, un excellent environnement de travail, une grande autonomie et de bonnes possibilités d'avancements.

Afin de soutenir la croissance de notre entreprise, nous devons ajouter à l'équipe déjà en place les postes suivants :

- **Représentant(e) en vins pour les régions de Laval / Laurentides / Lanaudière / Outaouais et certains secteurs de l'île de Montréal**
- **Représentant(e) en vins pour l'est du Québec (incluant le Saguenay / Bas-St-Laurent / Beauce / Mauricie & Centre-du-Québec)**

Représentant(e) en vins pour les régions de Laval / Laurentides / Lanaudière / Outaouais et certains secteurs de l'île de Montréal

Statut : **Permanent / Temps plein**

Début de l'emploi : **13 janvier 2020**

Nous recherchons présentement un candidat pour appuyer l'équipe de vente. Le candidat retenu fera preuve d'autonomie et de rigueur dans le déroulement quotidien de son travail. Il devra posséder un minimum de deux (2) années d'expérience comme représentant en vins dans le réseau SAQ pour les secteurs recherchés.

Principales responsabilités

- Promouvoir nos produits auprès des employés de la SAQ et des sommeliers en restauration afin d'en optimiser la distribution et maximiser les ventes
- Initier les contacts, maintenir et développer les relations avec les conseillers en vin et les sommeliers afin de promouvoir notre image de marque
- Établir et gérer l'horaire des visites ainsi que des suivis téléphoniques
- Négocier des items des campagnes promotionnelles (PromoPunch) et faire les suivis afin de s'assurer de leur bonne exécution
- Participer aux différentes activités de dégustation promotionnelle, autant en SAQ qu'en salons des vins
- Assister aux réunions hebdomadaires de l'équipe de vente (lundis)
- Produire et mettre à jour des rapports hebdomadaires selon les besoins de l'entreprise (performances des PromoPunch/distribution des produits, etc.)
- Atteindre les objectifs fixés par l'entreprise

Exigences et compétences reliées au poste

- Expérience en représentation dans le réseau SAQ
- Expérience et de solides aptitudes en vente (obligatoire)
- Réseau de contacts dans le milieu de la restauration
- Bonne connaissance du vin et des grandes régions viticoles émergentes (certification WSET un atout)
- Grand sens de l'organisation, d'autonomie et d'initiative
- Forte capacité de communication et grande curiosité en général
- Disponible certains soirs de semaine et certains week-ends, lorsque requis, pour des événements/salons des vins/rencontres avec des fournisseurs
- Connaissance des logiciels Word & Excel
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide

Atouts

- Anglais (oral et écrit) ou autre langue (espagnol ou italien)
 - Diplôme spécialisé (vente & marketing/sommellerie/etc.)
 - Diplôme universitaire
-

**Représentant(e) en vins pour l'est du Québec
(incluant Saguenay / Bas-St-Laurent / Beauce / Mauricie & Centre-du-Québec)**

Statut: **Permanent / Temps plein**

Début de l'emploi: **13 janvier 2020**

Nous recherchons présentement un candidat pour appuyer l'équipe de vente pour le réseau SAQ. Le candidat retenu fera preuve d'autonomie et de rigueur dans le déroulement quotidien de son travail. Le candidat possédera un minimum de deux (2) années d'expérience comme représentant dans l'est du Québec. Idéalement, le candidat devra être basé dans la ville de Québec, mais nous allons également considérer des candidats demeurant ailleurs.

Territoire :

- Grande région de la ville de Québec
- Chaudière-Appalaches (incluant la Beauce)
- Saguenay-Lac St-Jean
- Mauricie & Centre-du-Québec
- Charlevoix
- Bas-Saint-Laurent

Principales responsabilités

- Promouvoir nos produits auprès des employés de la SAQ et des sommeliers en restauration afin d'en optimiser la distribution et maximiser les ventes
- Initier les contacts, maintenir et développer les relations avec les conseillers en vin et les sommeliers afin de promouvoir notre image de marque
- Établir et gérer l'horaire des visites ainsi que des suivis téléphoniques

- Négocier des items des campagnes promotionnelles (PromoPunch) et faire les suivis afin de s'assurer de leur bonne exécution
- Participer aux différentes activités de dégustation promotionnelle, autant en SAQ qu'en salons des vins
- Assister aux réunions mensuelles de l'équipe des ventes
- Produire et mettre à jour des rapports hebdomadaires selon les besoins de l'entreprise (performances des PromoPunch/distribution des produits, etc.)
- Atteindre les objectifs fixés par l'entreprise

Exigences et compétences reliées au poste

- Expérience en représentation dans le réseau SAQ
- Expérience et de solides aptitudes en vente (obligatoire)
- Réseau de contacts dans le milieu de la restauration
- Bonne connaissance du vin et des grandes régions viticoles émergentes (certification WSET un atout)
- Sens de l'organisation et excellente capacité à travailler en équipe à distance
- Forte capacité de communication et grande curiosité en général
- Disponible certains soirs de semaine et certains week-ends, lorsque requis, pour des événements/salons des vins/rencontres avec des fournisseurs
- Connaissance des logiciels Word & Excel
- Posséder une voiture et un permis de conduire valide

Atouts

- Anglais (oral et écrit) ou autre langue (espagnol ou italien)
- Diplôme spécialisé (vente & marketing/sommellerie/etc.)
- Diplôme universitaire

Mise en candidature

Si vous souhaitez poser votre candidature pour ce poste ou en obtenir la description plus détaillée, veuillez communiquer avec nous à l'adresse emploi@vintrinsec.com. **Nous assurons la confidentialité des candidatures.** Nous ne considérerons que les candidatures dûment présentées par l'envoi d'une lettre de présentation et d'un curriculum vitae (aucun appel svp).

NOTE : L'utilisation du masculin est uniquement utilisée pour alléger le texte.